

WHOLESALE WINERY *Tour*

OPNET & FIBER TELECOM:

Un **modello multilivello** per l'ecosistema wholesale e per l'evoluzione della connettività nei territori, grazie all'**FWA 5G**.



**Edoardo De Cilia,
Head of Small &
Regional Sales OpNet**



**Massimiliano Lauricella,
Direttore Commerciale
Fiber Telecom**



Agenda

- **INTRODUZIONE**
Dal singolo operatore all'ecosistema di filiera: la fine dell'era "monolitica"
- **IL CONTESTO E IL VALORE DEGLI OPERATORI DI PROSSIMITÀ**
L'evoluzione dei servizi digitali, delle infrastrutture di accesso e degli attori di settore
- **L'FWA, PROTAGONISTA TECNOLOGICO**
Perché l'FWA 5G è una soluzione primaria, non di ripiego
- **QUANDO IL WHOLESALE DIVENTA ECOSISTEMA**
Collaborazione multilivello come leva di efficienza
- **IL PUNTO DI PARTENZA**
La sfida di un operatore locale
- **IL RUOLO DELL'ECOSISTEMA**
La collaborazione tra OpNet e Fiber Telecom – la prospettiva di Fiber Telecom
- **I NUMERI DEL PROGETTO**
Dalla rete esistente a un modello di accesso più performante
- **DENTRO IL PROGETTO**
L'execution
- **IL VALORE GENERATO**
Per il cliente finale, per l'operatore locale, per l'ecosistema
- **UN MODELLO CHE GUARDA AL FUTURO**
Con un nuovo alleato tecnologico: l'FWA 5G

INTRODUZIONE

Dal singolo operatore all'ecosistema di filiera: la fine dell'era "monolitica"

1

Per anni un operatore «da solo» costruiva, gestiva e serviva il cliente finale.

Quel modello non basta più.



2

Oggi la **connettività** nasce da un **ecosistema**:
infrastrutture complementari
integrazione specializzata
prossimità al territorio
relazione diretta con il cliente.



3

La **crescita della domanda** di banda e la **complessità delle reti** rendono inevitabile questo cambio di **paradigma**.



4

Il caso **OpNet + Fiber Telecom** mostra come un modello multilivello possa trasformare **una sfida** locale in un percorso di evoluzione tecnologica sostenibile, scalabile e replicabile.

IL CONTESTO E IL VALORE DEGLI OPERATORI DI PROSSIMITÀ

L'evoluzione dei servizi digitali, delle infrastrutture di accesso e degli attori di settore

Le telecomunicazioni hanno cambiato ritmo. Il modello operativo sta cambiando con loro.

Maturità tecnologica (FWA 5G)

- prestazioni elevate
- stabilità
- alternative credibili alle architetture tradizionali

Evoluzione delle infrastrutture

- dismissione del rame
- superamento delle wireless datate
- reti più scalabili e sostenibili

Il ruolo degli operatori locali

- prossimità al territorio
- relazione diretta con le comunità
- abilitatori della digitalizzazione

La **sfida** oggi è evolvere **senza perdere identità**. Il progetto che presentiamo è una **risposta concreta**.

L'FWA, PROTAGONISTA TECNOLOGICO

Perché l'FWA 5G è una soluzione primaria, non di ripiego

Mentre FTTC arretra e FTTH accelera, l'FWA non è più una tecnologia "di ripiego": cresce stabilmente e si posiziona come pilastro del broadband italiano,



Il **traffico broadband** per linea è cresciuto di circa il **44% negli ultimi cinque anni**: da 6-7 GB medi giornalieri del 2021 a valori record del 2025, che superano i 9-10 GB/giorno, confermando **l'incremento continuo della domanda**.

- A **settembre 2025** gli accessi fissi sono **20,49 milioni (+0,1% annuo)**.
- Le **linee in rame continuano a crollare**: **-640 mila** in un anno, **-3,5 milioni dal 2021**.
- **L'FTTC perde rilevanza**: **-780 mila** linee in un anno, scendendo al **41,6% della quota di mercato**.
- **L'FTTH cresce**: **+1,2 milioni di linee/anno**, con una **quota pari al 33% sul mercato del fisso**.
- **L'FWA cresce progressivamente**: **+260 mila linee/anno**, con quota di mercato pari al 12,5%.

L'FWA, PROTAGONISTA TECNOLOGICO

Perché l'FWA 5G è una soluzione primaria, non di ripiego



FWA TOT LINEE → **2,56 milioni di accessi**
VARIAZIONE SET24-SET25 → **+ 11,5%**

- Crescita costante grazie a domanda di banda e 5G
- Priorità strategica per tutti gli operatori
- Prestazioni "fibra-like" in 5G
- Latenza bassa e maggiore stabilità del 4G
- Attivazione rapida, senza lavori
- Alta scalabilità (software, nuove bande, più utenti)
- Costi operativi ridotti

QUANDO IL WHOLESALE DIVENTA ECOSISTEMA

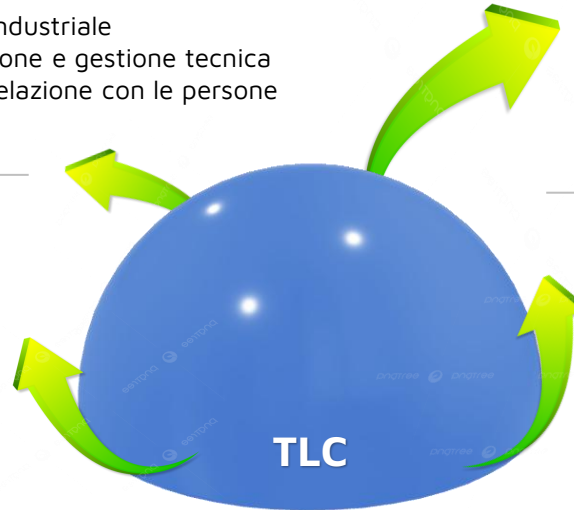
Collaborazione multilivello come leva di efficienza

RUOLI NELL'ECOSISTEMA

- **Chi ha la scala** → infrastruttura e capacità industriale
- **Chi ha competenze progettuali** → integrazione e gestione tecnica
- **Operatori locali** → presidio del territorio e relazione con le persone

DA CATENA LINEARE A RETE DI VALORE

- **Prima: modello sequenziale**
→ costruzione → integrazione → vendita
- **Oggi: modello a rete**
il valore nasce dall'interazione.



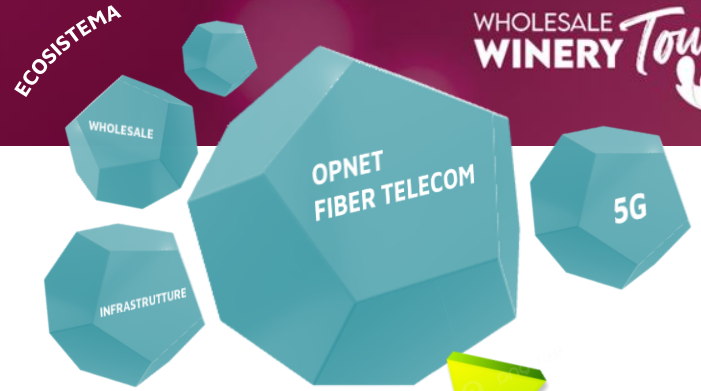
PIÙ ATTORI = PIÙ COMPLESSITÀ?

Nei modelli ecosistemici ben costruiti accade l'opposto:

- La **filiera** si alleggerisce
- I **costi** si riducono
- La **velocità** aumenta

UN ECOSISTEMA CHE ACCELERA

- **Specializzazione**
- **Efficienza**
- **Rapidità operativa**



IL PUNTO DI PARTENZA

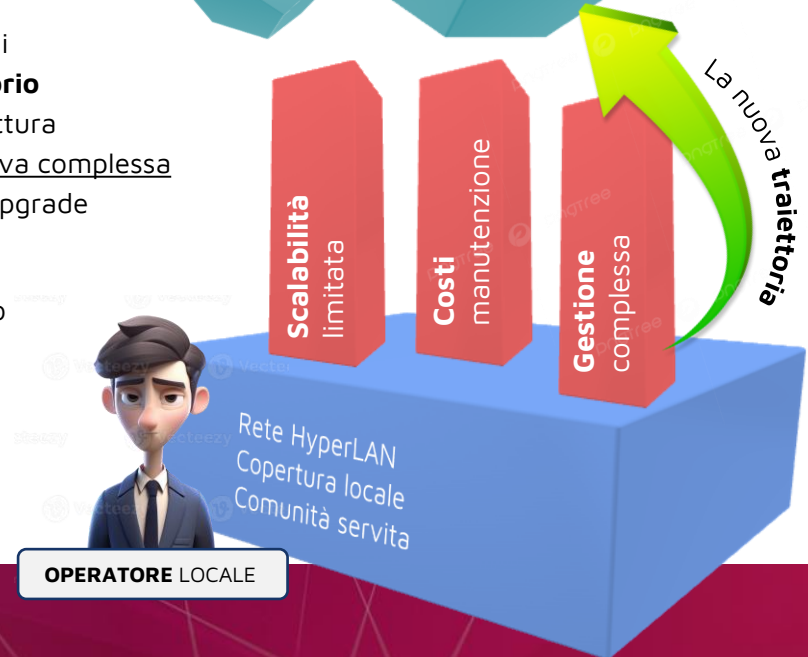
La sfida di un operatore locale

- **Operatore locale (Sud Italia)** con rete HyperLAN costruita negli anni
- Rete che ha garantito **connettività a famiglie e imprese del territorio**
- **Crescita di clienti e traffico** → emergono i primi limiti dell'infrastruttura
- **Criticità:** scarsa scalabilità, manutenzione costosa, gestione operativa complessa
- **Necessità di una nuova traiettoria tecnologica**, non un semplice upgrade

L'ecosistema abilita la trasformazione:

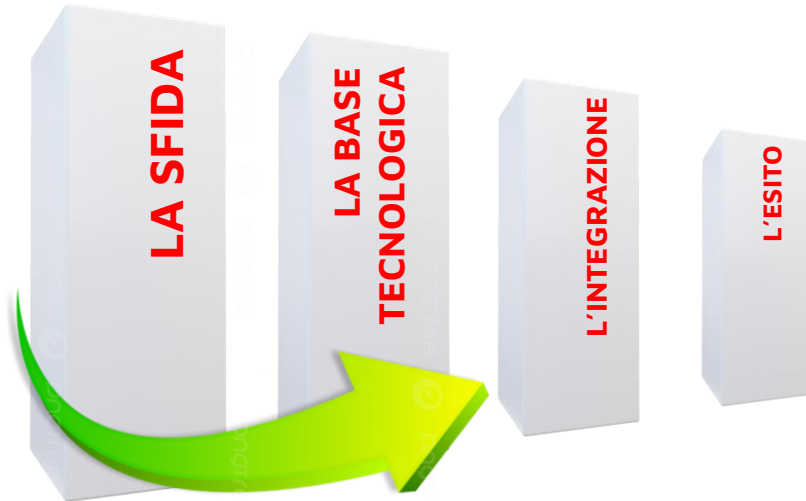
- **OpNet** → accesso infrastruttura Gruppo WindTre e salto tecnologico
- **Fiber Telecom** → integrazione e coordinamento
- **Operatore locale** → conoscenza del territorio
- **Cliente finale** → servizio più stabile, veloce, affidabile

Una filiera che funziona perché ogni attore è nel ruolo giusto!



IL RUOLO DELL'ECOSISTEMA

La collaborazione tra OpNet e Fiber Telecom – la prospettiva di Fiber Telecom



Sfida:

- **evolvere rete e servizi dell'operatore locale**, preservando la CB
- Necessaria una **base tecnologica solida** per continuità e sostenibilità

OpNet (Wholesale Enabler)

- abilita il progetto con la **soluzione wholesale FWA 5G**
- accesso all'infrastruttura WindTre: 21.000 siti, copertura >99%

Fiber Telecom (Aggregatore)

- trasforma la base tecnologica in un percorso operativo
- progettazione della transizione e modello tecnico
- coordinamento tra OpNet, operatore locale e team sul territorio

Il cliente finale percepisce solo il miglioramento del servizio

- Risultato: migrazione controllata, rete stabile, alta soddisfazione

I NUMERI DEL PROGETTO

Dalla rete esistente a un modello di accesso più performante

LA BASE CLIENTI

1.000 utenti (famiglie
+ piccole imprese)

Obiettivo:
evoluzione del servizio
senza interruzioni e
senza rischio per la
customer base.

LA TIMELINE

Migrazione avviata a
dicembre 25

Conclusione a giugno 26

Approccio progressivo
→ controllo totale di
ogni fase.

LA MOTIVAZIONE TECNICA

HyperLAN ai limiti

FWA 5G abilita:

- prestazioni superiori
- maggiore stabilità
- gestione più semplice

LA MOTIVAZIONE COMMERCIALE

Migrazione mal gestita
= **rischio churn**
Migrazione ben gestita
= fiducia, continuità,
valore preservato

In questo progetto:
**qualità rilanciata e
clienti soddisfatti**

IL RISULTATO

**Modernizzazione reale,
non semplice
sostituzione
tecnologica**

Migrazione controllata
e senza disservizi

Modello replicabile in
altri territori

“Il valore nasce dalla collaborazione: ogni attore nel ruolo giusto, con risultati reali.”



IL VALORE GENERATO

Per il cliente finale, per l'operatore locale, per l'ecosistema



UN MODELLO CHE GUARDA AL FUTURO

Con un nuovo alleato tecnologico: l'FWA 5G

NON È UNA SEMPLICE MIGRAZIONE

- Non è una semplice migrazione
- Cambia il modo di costruire e gestire la connettività
- L'FWA 5G OpNet abilita un servizio più stabile, veloce, affidabile

TRE ATTORI, UN UNICO PROCESSO

- Accesso Wholesale (OpNet), integrazione (Fiber Telecom), territorio (operatore locale)
- Tre componenti di un unico processo
- Il cliente finale percepisce solo il miglioramento

UN MODELLO CHE GUARDA AVANTI

- Ogni attore nel ruolo più efficace
- Approccio sostenibile per gli operatori locali
- L'FWA 5G OpNet rende scalabile e replicabile il modello

WHOLESALE
WINERY *Tour*



THANK YOU!